



**PlutoTech UG – The Art of Engineering**

**Where Digital Transformation Begins!**



## **Sales Manager MedTech**

**Genehmigt vom:**

**HRO**

**Email: [hr@plutotech.com](mailto:hr@plutotech.com)**

---

**PlutoTech UG (haftungsbeschränkt) – Stresemannstraße 76, 10963 Berlin, Germany**

commercial register number: HRB 220278 B

 [info@plutotech.com](mailto:info@plutotech.com)

 +49 30 58710449



**Status:** Freiberufler/in

**Vorgesetzte/r:** VP of Marketing & Business Development

**Startdatum:** Januar 2022

**Dauer:** 3 Jahre (verlängerbar)

**Ort:** Home Office

Die Stelle des **MedTech Sales Managers** beinhaltet hauptsächlich folgende **Aufgaben**, welche jedoch nicht beschränkt sind auf:

- Schulung der relevanten Technologien und medizinischen Produkte
- Schulung im Kundenbeziehungsmanagement
- Kontaktaufnahme mit bereits bestehenden Leads (per Mail und anschließend per Telefon) in der DACH Region
- Suche nach neuen Leads in der DACH Region und Kontaktaufnahme
- Teilnahme an (virtuellen) Meetings
- Beantwortung von Kundenanfragen per Mail oder Telefon
- Produktvorführungen / Demonstration
- Andere Ad-hoc-Aufgaben, die sich ergeben

**Anforderungen an die Rolle, erwünschte Fähigkeiten und Qualifikationen**

- betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Erfahrung und Kenntnisse im medizinischen Bereich ein Plus
- Verkaufserfahrung in der DACH Region ein Plus
- organisierte Arbeitsweise

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf an [hr@plutostech.com](mailto:hr@plutostech.com), falls Sie Interesse haben.